

DATE DE DIFFUSION : 01/08/2019

**FORMATION INDIVIDUELLE DU PÔLE FORMATION 2019**

INTITULE DE LA FORMATION : Négociation commerciale pour les créateur d'entreprise

**CONTENU :**

Interroger ses pratiques sur la négociation  
Qu'est-ce que la négociation  
Les éléments en jeu en négociation  
Elaboration des exemples de mise en situation sur la base des éléments vus

**OBJECTIFS :**

- Préparer et utiliser une trame d'entretien pour ses rendez-vous de négociation,
- Débuter et conduire un entretien de négociation efficacement,
- Réaliser ses objectifs au cours de ses entretiens de négociation,
- Développer une relation gagnant / gagnant avec son interlocuteur

PERIODE DE DEMARRAGE SOUHAITEE : après le 10/09/2019

DUREE : à définir dans le devis

**LIEU SOUHAITE DE FORMATION :**

- VILLE (précisez).....  CAMBRESIS
- FRANCE  REGION Nord-Pas-de-Calais

DATE BUTOIR DE REPONSE DU PRESTATAIRE : 02/09/2019

REPONSE A ADRESSER IMPERATIVEMENT PAR MAIL A : nmartinache@cambresis-emploi.fr